



Mars 2018

Financement participatif 100% breton

POINT SUR LE FINANCEMENT PARTICIPATIF EN FRANCE EN 2017



Sources : KPMG/Financement participatif France – Janvier 2018

LE FINANCEMENT PARTICIPATIF **EN FRANCE**

LES FONDS COLLECTÉS

2015	2016	2017
167	234	336
MILLIONS €	MILLIONS €	MILLIONS €



LE PROFIL DES FINANCEURS

2 568 837

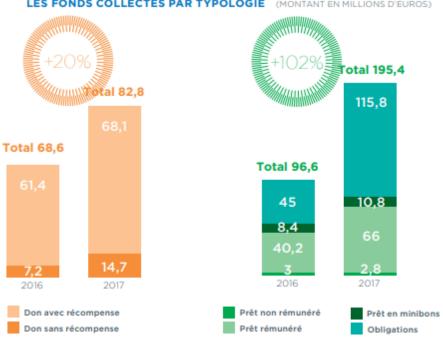
POUR

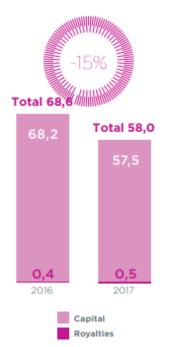
655 603

AU TOTAL

LANCEMENT DES PLATEFORMES







POINT SUR LE FINANCEMENT PARTICIPATIF EN FRANCE EN 2017



Sources : KPMG/Financement participatif France – Janvier 2018

NOMBRE MOYEN DE FINANCEURS PAR PROJET

Don	Don
sans récompense	avec récompense
55	72

CONTRIBUTION MOYENNE PAR PROJET

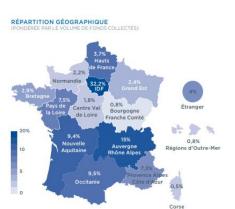
Don	Don
sans récompense	avec récompense
69€	62€

MONTANT MOYEN DE LA COLLECTE PAR PROJET EN 2017

4 001 4 785
Sans récompense

Avec récompense

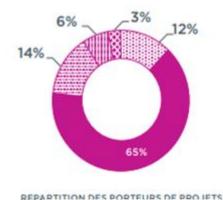
(EN EUROS)



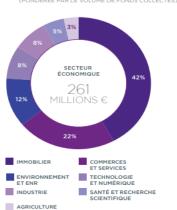
LES PORTEURS DE PROJETS



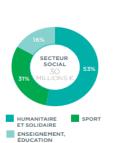
RÉPARTITION SECTORIELLE











Qui est Kengo.bzh?



- 1^{ÈRE} PLATE-FORME BRETONNE DE FINANCEMENT PARTICIPATIF PAR LE DON :
 - FORTE IDENTITÉ BRETONNE
 - ENTRAIDE LOCALE
 - PLATE-FORME GÉNÉRALISTE ET PROJETS COLLECTIFS
- AVANTAGES DE KENGO.BZH :
 - AUDIENCE & PARTENAIRES LOCAUX:
 - Région Bretagne, Bretagne Active, ADIE, Ark'ensol, France 3 Bretagne, les cigales, presse locale etc...



16500 Personnes inscrites



350 Projets publiés



705 000 Euros collectés



70% Taux de réussite

















Quelques exemples?



Des projets pour tous, financés par Tous!











Le marché des collectivités locales





Dernières histoires...







Qui & pourquoi utiliser le Crowdfunding?





- ARTISTES
- Passionnés
- SOUTIEN AUX
 PROBLÉMATIQUES
 AUTOUR DU HANDICAP



- APPORT EN VUE D'UN CRÉDIT BANCAIRE
- Prévente
- MÉNAGER SA TRÉSORERIE



- LOVE MONEY++
- FAIRE-SAVOIR
- TESTER SON MARKETING
- GAGNER EN CRÉDIBILITÉ



- FINANCER DES PROJETS
- FÉDÉRER SA COMMUNAUTÉ
- FAIRE CONNAITRE SES ACTIONS



- FAIRE CONNAITRE SES ACTIONS
- MÉNAGER LES FINANCES PUBLIQUES
- PROMOUVOIR UNE CITOYENNETÉ ACTIVE
- FÉDÉRER AUTOUR DE PROJET COLLECTIFS

Les clès de la réussite ?



- ☐ VOUS! Vous ET ENCORE Vous!
- AVOIR DU TEMPS
- ☐ ETRE MOTIVÉ
- AVOIR UN PROJET MATURE
- □ Préparer le terrain
- ☐ AVOIR UN RÉSEAU
- ETRE BIEN ENTOURÉ



LE BA-BA!

Moyenne des collectes sur Kengo: 4 500€

Don moyen par contribution : 60 € Nombre de contributeur moyen : 75

Taux de transformation Internaute/contributeur :

• 0,5 % donc 50 contributeurs = 10000 internautes

Durée moyenne d'un projet : 2 mois

Quelques questions à se poser!



☐ LES CONTOURS DU PROJET

- QUEL EST MON OBJECTIF (ATTEIGNABLE EN FONCTION DE MON RÉSEAU?)
- QUI JE CIBLE ?
- EST-CE QUE MON PROJET EST VIABLE ?
- QUELLE HISTOIRE VAIS-JE RACONTER (STORY-TELLING) ?
- DÉFINIR LE MONTANT, LA DURÉE, LES CONTREPARTIES

■ Mes motivations / compétences

- EST-CE QUE J'AI DU TEMPS TOUS LES JOURS POUR M'OCCUPER DE MON PROJET ?
 - ✓ Non : reporter mon projet à plus tard
- EST-CE QUE JE MAÎTRISE LES RÉSEAUX SOCIAUX / TECHNIQUES DE COMMUNICATION?
 - ✓ Non : contacter dans mon entourage des personnes qui pourraient m'aider



Rétroplanning!



Définition écrite du projet

Storytelling

Lancement des Réseaux Sociaux

Début de la campagne

T-30 jours

Production des contenus

Dossier de presse

Préparation T0 de la fiche & Des contreparties

Pour convaincre le grand public, soyez convaincu de ce que vous lancez!

Les supports de promotion!



LANCEMENT DES RÉSEAUX SOCIAUX

- Créer une page Facebook et commencer à contacter ses proches pour créer sa communauté
- Créer un compte twitter/instagram
- Si utile : LinkedIn Youtube Snapchat Blog etc...



PRODUCTION DES CONTENUS

- Prendre des bonnes photos
- Enregistrer une vidéo : permet d'avoir plus de visibilité sur les réseaux sociaux - Privilégier des formats courts < à 30 secondes

Une campagne de financement avec une vidéo à 20% de chance supplémentaire de réussir!

Un plan de comm!

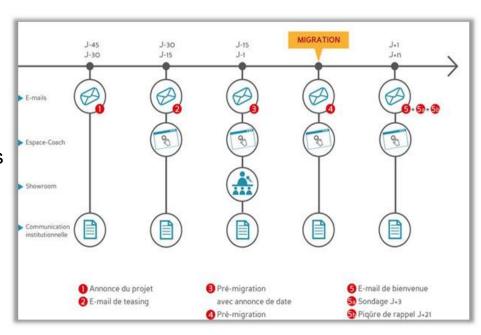


SE PRÉPARER

- Dossier de presse
- Liste de contacts (famille, amis, collègues ...)
- Plan de communication (actions en fonction des supports, cibles, objectifs) + rétroplanning
- Faire une liste des contacts médias

Médias disponibles :

- Presse écrite locale / Presse spécialisée
- TV (France 3 + tébéo + TV Rennes) radios
- Blogs / sites internet / Réseaux sociaux



C'est quoi une bonne fiche!



- VIDÉOS / PHOTOS
- RACONTER L'HISTOIRE DE SON PROJET
- Présenter le porteur de projet
- EXPLIQUER À QUOI VA SERVIR LE FINANCEMENT (ÊTRE TRANSPARENT)
- AMENER DES ÉLÉMENTS DE RÉASSURANCE (ARTICLES DE PRESSE)

Présentation : Courte – attractive – structurée SI Possible utilisez des infographies

Utilisez un ton optimiste et enjoué pour parler de votre projet.

Movie'n Car, prêt à vivre votre premier Drive-in?



Présentation du projet

5 étudiantes d'IUT GEA - un projet personnel - un concept cinématographique : le Drivein. Imaginée dans les années 30, cette expérience innovante consiste en la diffusion d'un film en extérieur, que l'on visionne depuis une voiture. Mélant convivialité et originalité, cet événement aura lieu vers mai 2016 à Brest!

Déjà réalisé sur Avignon, Rennes (une dizaine d'éditions !), ou encore du côté de Vannes, cet événement atypique, d'une popularité grandissante en France, n'a pas encore vu le jour dans la région Brestoise. A travers cette projection, nous avons pour ambition de diversifier la vie culturelle locale, en mettant en avant le 7^{ème} art d'une manière « décalée » et originale, et en vous proposant une expérience unique dans les environs.

Penn ar Press

rance 😝 🚜 2

os, ils créent Penn ar Box, la food box spéciale Bretagne" (Quest-France, 19/07/2015

3 breta

BR≣TAGN≡®

nn ar box, la food box du bout du monde livrée partout" (Bretagne Innovation, 27/07/201

hit

and the second of the second o

Aussi sur 7 jours à Brest // Finistère Économe // Radio Nord Bretagne // Radio Arvorig // Mamezell' fait son reuz ! // Finistère Economie // nhu.bzh.

Penn ar Box est soutenu par la Région Bretagne



Les contreparties!



LES CONTREPARTIES

- ORIGINALES, EXCLUSIVES & ATTENTIONNÉES
- EN RELATION AVEC LE PROJET
- ABORDABLES: PROPORTIONNELLES À L'ENGAGEMENT DU CONTRIBUTEUR
- POUR LES PROJETS ÉLIGIBLES À LA DÉFISCALISATION, LES CONTREPARTIES NE PEUVENT PAS DÉPASSER 20% DU MONTANT DE LA COLLECTE

EXEMPLES:

- REMERCIEMENTS IMMATÉRIELS
- GOODIES PERSONNALISÉS
- L'OPPORTUNITÉ DE PARTICIPER À UN ASPECT DU DÉVELOPPEMENT DU PROJET
- ACCÈS PRIVILÉGIÉ À CERTAINS ÉVÈNEMENTS LIÉS AU PROJET
- Prévente

5€

A l'affiche

Votre nom sur notre photo de couverture Facebook (pour la postérité...) + un GRAND merci!!

15€

Penn ar Cuistot

1 génial tablier Penn ar Box, 5 magnifiques stickers, 3 mercis, 2 mots doux, 15 bisous. (Livraison gratuite en France métropolitaine)

70€

Niveau 3, l'ivresse des profondeurs

(Soit après défiscalisation: 23.80€ pour les particuliers & 28€ pour les entreprises) Affichage sur notre site + un baptême de plongée ou visite du château du Taureau en baie de Morlaix.

50€

Casting

Les contreparties précédentes + 2 badges Ouest Startups + un rôle dans le prochain teaser super héros

100€

6/20

T-shirt - défiscalisation

Un grand merci! + Invitation à la fête du Lamaneur + Lot de 3 cartes postales collector distribuées lors de la fête du Lamaneur! + Inscription du nom ou d'un pseudo en bas de la nouvelle fresque du grand large + Affiche du Lamaneur 40x70cm signée + Tee shirt collector distribué lors de la fête du Lamaneur. Récompense limitée,

Début de collecte...!



TEASING AVANT LE LANCEMENT

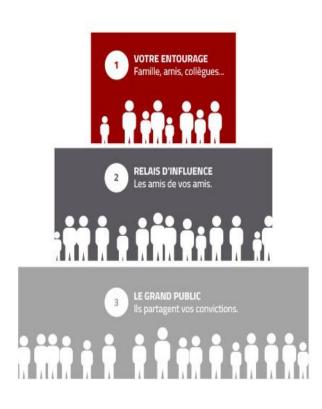
- Informer ses proches et sa communauté d'une future campagne de crowdfunding sur kengo
- Susciter la curiosité

JOUR DU LANCEMENT

- Inciter sa famille à faire un don
- Envoyer un mail personnalisé à son réseau
- Distribuer des flyers
- Contacter ses partenaires

Objectif:

Toucher rapidement son 1^{er} cercle Un inconnu donnera rarement pour un projet financé à moins de 20%



Animations!



ATTEINDRE LE 2^{ÈME} CERCLE

- Demander à ses proches de partager le projet
- Relancer sa liste de contacts (3-4 mails par jour)
- Contacter d'autres pages facebook relatives à sa thématique
- Animer ses réseaux sociaux et inciter ses « fans » à partager le projet
- Organiser des évènements pour rencontrer d'éventuels contributeurs



Important:

Il faut avoir du temps et animer tous les jours la collecte.

Ne pas oublier de remercier les contributeurs, ils seront les ambassadeurs du projet.



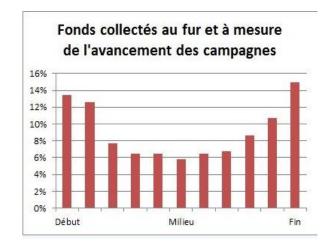
Sprint final!



• ATTEINDRE LE 3^{ÈME} CERCLE

- Contacter les médias pour avoir un article dans la presse
- Interviews radios ou TV
- Relayer ces articles au sein de son réseau
- Contacter les associations/entreprises susceptibles de participer au projet
- Faire de la publicité sur Facebook (facebook ads)





La clôture!



- LE PROJET EST UN SUCCÈS
 - REMERCIEZ LES CONTRIBUTEURS
 - ENVOYEZ LES CONTREPARTIES
 - CONTINUEZ À INFORMER SUR LA SUITE DE VOTRE PROJET
- LA COLLECTE A ÉCHOUÉ
 - PRENEZ DU RECUL : QU'EST-CE QUI VOUS A MANQUÉ ?
 - LES CONTRIBUTEURS SERONT REMBOURSÉS



Merci de votre attention!





HTTP://WWW.KENGO.BZH



TEL. 02 30 13 13 00



MAIL. INFO@KENGO.BZH



@KENGO_BZH



FACEBOOK.COM/KENGOBZH

